



Communiqué de presse

La stratégie cloud de MTI pour centres de données génère de plus de 50% de son carnet de commandes Avec Cisco, EMC et VMware, MTI séduit de plus en plus de clients en demande d'infrastructures cloud

GODALMING, UK, 29 NOVEMBRE 2010 : [MTI](#), spécialiste des offres d'infrastructure cloud et membre certifié Vblock™ pour VCE (une alliance Cisco, EMC et VMware) - vient d'annoncer une hausse de 50% de son carnet de commande du Royaume-Uni en glissement annuel au 30 septembre 2010.

Les activités de MTI en France et en Allemagne ayant adopté la stratégie cloud MTI plus récemment ont également enregistré une forte hausse de la clientèle, affichant toutes deux une hausse de près de 15% au cours de cette même période.

MTI attribue les bonnes performances de prévente de la société à la forte demande des clients pour son expertise et sa certification dans le domaine de l'intégration de l'infrastructure cloud Vblock™ de VCE, ainsi que d'autres solutions des partenaires fondateurs de VCE.

Sur le seul mois de Septembre, MTI a également enregistré plus de 1 millions de dollars de commandes de Cisco Nexus et Cisco Unified Computing System. Ce résultat fait suite à l'obtention de la certification Cisco Advanced Datacenter Specialisation par MTI et démontre par ailleurs la forte demande des clients MTI pour des infrastructures de centres de données intégrées.

Ian Parslow, Vice-président des ventes, Royaume-Uni & Irlande commente : « Le fait qu'MTI ait choisi de se concentrer sur Cisco, EMC et VMware comme fournisseurs et notre forte expertise, expérience et certification avec ces fournisseurs ont un écho très favorable auprès de nos clients. Nous constatons une forte demande d'entreprises clientes et de fournisseurs de services, ce qui augmente nos performances commerciales et nous permet de recruter activement de nouveaux experts au Royaume-Uni ainsi qu'en France et en Allemagne. »

Damian Saura, Vice-président des ventes, MTI France commente : « Depuis que nous avons ouvert le MTI Solutions Centre à Paris en septembre, nous avons pu constater un fort intérêt de la part des clients et nous prévoyons une hausse encore plus importante du carnet de commande en France dès les mois qui viennent, à mesure que les clients testent leur stratégie cloud en utilisant nos centres de solutions et que ces tests se concluent par des commandes. »

Dirk Münchow, Vice-President des ventes, MTI Allemagne ajoute : « Ayant vendu Vblock™ à un client final en Allemagne, nous avons jeté d'excellentes bases sur lesquelles nous appuyer pour les mois à venir. »

Afin de renforcer ses performances commerciales, MTI recrute activement des experts Cisco et des experts virtualisation pour des postes de prévente et de vente à travers l'Europe. Les candidats intéressés sont invités à envoyer leur dossier de candidature à careers@mti.com

FIN

À propos de MTI

MTI Europe s'appuie sur plus de 20 années d'expertise en matière d'innovation technologique et fournit à sa clientèle conseil stratégique, expertise technique et un point de contact unique qui élimine la complexité tout en améliorant l'efficacité de l'exploitation et en procurant un avantage concurrentiel. Pour plus d'informations, veuillez consulter www.mti.com ou nous suivre sur <http://twitter.com/MTITechnologyFR>

VMware et VMworld sont des marques déposées et/ou des marques de VMware, Inc. aux États-Unis et/ou dans d'autres juridictions.

Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Agence Yucatan

Caroline Prince et Cindy Taverne

Tél. : 01 53 63 27 27

mti@yucatan.tm.fr